

クラウドサーカスとの顧客紹介取次契約の締結について

～マーケティング・営業支援ツール「Cloud CIRCUS」の取り扱いを開始～

南国殖産株式会社(本社:鹿児島県、代表取締役社長:永山 在紀、以下「南国殖産」)は、累計導入数48,000件以上のマーケティング・営業支援ツール「Cloud CIRCUS」を開発・提供しているクラウドサーカス株式会社(本社:東京都、代表取締役:北村 健一、以下「クラウドサーカス」)と顧客紹介取次契約を締結しましたので、お知らせします。

南国殖産株式会社とクラウドサーカス株式会社 顧客紹介取次契約を締結



南国殖産株式会社



CloudCIRCUS

本契約により、南国殖産は、国内シェア1位※のマーケティングオートメーションツール「BowNow(バウナウ)」をはじめとする「Cloud CIRCUS」のツール12種類を、企業の経営・業務課題に合わせて提案することで、より一層多彩かつ新規性のあるサービスの提供を実現していきます。

南国殖産とクラウドサーカスは、本協業を通して、鹿児島県を中心とした九州全域の各地域と密着しながら、企業のDX(デジタルトランスフォーメーション)を更に加速させ、デジタル環境改善や利益向上に一層努めてまいります。

※ DataSign社「Webサービス調査レポート2023.7」https://oshiete-url.jp/report/docodoco/2023_7/

「Cloud CIRCUS」について

「Cloud CIRCUS」は、顧客を増やすことに繋がる5つの領域(「情報発信」「集客」「顧客体験価値向上」「見込み顧客育成と顧客化」「解約防止・リピート増」)において、クラウドサーカスが提供する計12種類のマーケティング・営業支援ツールの総称です。2015年から提供を開始し、これまで累計48,000件以上(2023年8月末時点)の企業の収益拡大における支援を行ってきました。企業が「Cloud CIRCUS」を使いARをポスター等、紙媒体に設定することで自社Webサイトへの顧客誘導を促進。Webサイトの閲覧履歴を計測、自社の製品やサービス

に興味がある有望な顧客を割り出し、顧客の関心事に合ったシナリオに基づいて電子メールを送信するという自動的な販売促進活動が可能です。

URL : <https://cloudcircus.jp/>

クラウドサーカス株式会社の会社概要

会社名 : クラウドサーカス株式会社

所在地 : 東京都新宿区西新宿2-3-1 新宿モノリス21階

設立 : 2009年4月1日

代表者 : 代表取締役CEO 北村 健一

URL : <https://cloudcircus.jp/company/>

南国殖産株式会社の会社概要

会社名 : 南国殖産株式会社

所在地 : 鹿児島県鹿児島市中央町18番地1

設立 : 1945年3月1日

代表者 : 代表取締役社長 永山 在紀

URL : <https://www.nangoku.co.jp/>